

# DACH revue

společně vydávají:

**DEG DACHDECKER**  
Vše pro Vaši střechu

**PRVNÍ CHODSKÁ**

**DACH PARK**  
PRODEJ • DÍLNA • PŮJCOVNA

## 20 LET OD ZALOŽENÍ

### KM BETA

odolá i náročným klimatickým podmínkám



str. 7

### CENA Ď

ocenění PRVNÍ CHODSKÉ



str. 8

### JAK TO VIDÍ...

...naše stálice



str. 13

### TENKRÁT PŘED 20. LETY

jak to bylo u DACHDECKERŮ



str. 8

### TENKRÁT PŘED 20. LETY

jak to bylo u CHODŮ



str. 10

### CECH A DACHDECKER

aneb spolupráce jak se patří



str. 16

lindab | novinka



# Lindab Click

## Novinka v sortimentu Lindab

**Inspirací pro Lindab Click je tradiční falcovaná krytina se stojatými drážkami. Jednou z mála nevýhod této klasické krytiny je nutnost odborného a pracného zpracování.**

Proto je zde Click. Jednoduše zaklapnete jednotlivé lamely vzájemně do sebe bez potřeby speciálního nářadí, nebo zvláštních dovedností. Brzy tak položíte celou svou novou střechu. Střechu elegantní, nadčasovou, připomínající klasické klempířské krytiny na stojatou drážku. Vybírat můžete z několika klasických barev. Bez ohledu na ráz budovy na kterou krytinu kladete, získáte kvalitní, odolnou a hlavně bezúdržbovou střechu na mnoho nadcházejících let.

S krytinou Lindab Click získáte střechu, která je vzhledově velmi podobná klasické a profesionálně pokládané falcované krytině. Pro pokládku Clicku nepotřebujete zvláštní dovednosti ani odborné řemeslné vzdělání. Pokládka je navíc časově velmi efektivní. Lindab Click je určený pro sklony 7° a více.

### **Vikýře, okna a další střešní prvky nejsou problém**

Jsou na Vaší střeše vikýře, okna, úžlabí a další prvky? Pokud jste zruční, můžete si krytinu Click položit i v těchto partiích. Práce v okolí střešních prvků je jednodušší, než by se mohl kdokoliv domnívat. Nicméně v případě velmi komplikovaných střech doporučujeme využít služeb odborné firmy.

Potřebujete poradit s návrhem či montáží krytiny Click? Neváhejte kontaktovat technické oddělení Lindab. Budeme Vám rádi k dispozici.

### **Lindab Click ve stručnosti:**

- Elegantní a odolná
- Vhodná pro novostavby i rekonstrukce
- Velmi snadná instalace
- Minimální údržba
- Patří mezi lehké krytiny
- Dodává se s veškerým potřebným příslušenstvím
- Platná nadstandardní záruka
- Vysoce kvalitní suroviny použité při výrobě

[www.lindab.cz](http://www.lindab.cz)



## Vladimír Záborský

A je to tady. Již dvacet jsme na trhu, již dvacet let se snažíme přinášet užitek našim zákazníkům. Není náhodou, že obě firmy, které společně vydávají tento časopis, oslavují v letošním roce toto hezké jubileum. A je skutečně co oslavovat. Za tu dobu jsme z jedné prodejny vybudovali síť specializovaných prodejen, kde se mnohonásobně rozšířil sortiment a kde dnes pracují proškolení lidé, kteří toho o materiálech, službách a trhu vědí opravdu dost. Naši zaměstnanci jsou opravdu tím hlavním stavebním kamenem ve vztahu dodavatel a odborná realizační firma v oblasti střech. Snažíme se, aby vždy byli přátelštější a féroví. Férovost logicky očekáváme i od druhé strany. A to se v naprosté většině děje (o výjimkách, černých ovčích mezi pokrývači, radši pomlčím). Proto se dá mluvit o tom, že jsme vztahové firmy. Firmy, které dlouhodobě budují dobré vztahy se svými zákazníky. Nicméně vývoj jde překotně kupředu a některé věci se mění. Sblížení DPH je typický příklad změny, která ovlivní naši branži. Stále více a více soukromých osob se bude zajímat o nákup a práci se bude snažit zadat zvlášť. To ovlivní ty naše zákazníky, kteří si zvykli „nechávat“ si z dodávaného materiálu hodně a podhodnocovat svoji práci. Logicky budou muset změnit přístup a nechat si na materiálu méně, aby byli konkurenceschopní různým subjektům, které dodávají na trh (e-shopy, stavebniny, výrobci). Naopak musí dojít ke zdražení montáží, které se musí reálně přiblížit ke skutečné hodnotě. To je vývoj, který již dnes ovlivňuje trh. A zastavit ho nejde. Nejde se tvářit, že se nic neděje a že specializovaný prodejce může odmítnout fyzickou osobu, která chce koupit střechu. Když nekoupí u nás, koupí jinde. Dnes se to již děje a musíme na to reagovat i my. Proto určitě budeme realizovat novinky ve službách a procesech tak, abyste našli ve spolupráci s našimi firmami přidanou hodnotu, která Vás posune dál. Za dalších dvacet let to zhodnotíme a věřím, že si řekneme, že jsme to společně zvládli.

Vladimír Záborský,  
jednatel První Chodská

## Obsah:

SLOUPEK JEDNATELE . . . . .	3
NOVINKY A ZAJÍMAVOSTI . . . . .	4-5
NOVINKY Z DACHDECKERU . . . . .	4-5
NOVINKY Z PRVNÍ CHODSKÉ . . . . .	4-5
PRVNÍ CHODSKÁ - cena Ď . . . . .	6
KM BETA - odolá i náročným podmínkám . . . . .	7
DACHDECKER - to bylo tenkrát před 20 lety . . . . .	8
PRVNÍ CHODSKÁ - to bylo tenkrát před 20 lety . . . . .	10
PRVNÍ CHODSKÁ - Vysoké Popovice po roce . . . . .	13
JAK TO VIDÍ - naše stálice . . . . .	14-15
DACHDECKER - spolupráce s CECHEM . . . . .	16
RUUKKI - střechy ze středomoří . . . . .	17
POKRÝVAČSKÉ MUZEUM - díl na pokračování . . . . .	18
PRVNÍ CHODSKÁ - výlet do Egypta . . . . .	19

## Redakce DACH revue:

### Vaše podněty a připomínky směřujte na emaily:

vaclav.kucaba@dachdecker.cz, dachrevue@chodska.cz

### Adresa redakce:

Dobrovského 1936, 356 04 Dolní Rychov

tel.: 602 252 055

ISSN číslo: MK ČR E 18313

Časopis DACH revue vychází 4x ročně, distribuce je zdarma.

### Společným nákladem vydávají společnosti:

DACHDECKER, PRVNÍ CHODSKÁ a DACHPARK.

### Redakční rada:

Václav Kučaba – vaclav.kucaba@dachdecker.cz

Pavla Svobodová – psvobodova@chodska.cz

Markéta Janásová – mjanasova@chodska.cz

## Novinky v ceníku VELUX

Od 1.července se mírně změnil ceník VELUX. Mírně se zvýšily ceny některých montážních doplňků například lemování se zateplovací sadou EDW 2000 a EDN 2000. I tak je ale nadále nákup těchto sestav výhodnější, než koupě lemování a zateplovací sady BDX samostatně. Novinkou je speciální lemování určené pro výměnu nového střešního okna za staré – EW a EL.



# VELUX®

## Akční ceny na rolety Velux

Od 1.5. do 31.8.2011 máte možnost získat jedinečnou slevu 30% při nákupu předokenních rolet Velux! Slevu lze uplatnit na všechny typy předokenních rolet, nikoliv však na elektrické ovládání, které není součástí rolet. O podmínkách akce se informujte na pobočkách PRVNÍ CHODSKÉ, DACHDECKERU nebo DACHPARKU.

## Akční ceny SATJAM až do 31.8.2011

SATJAM Grande Plus a Grande Plus Long nyní s akční cenou **205,00 Kč/m<sup>2</sup>**

Velkoplošná krytina SATJAM Roof a Nordic nyní s akční cenou **225,00 Kč/m<sup>2</sup>**

Difuzně otevřená fólie SATJAMFOL WI 135 nyní s akční cenou **13,00 Kč/m<sup>2</sup>**

**Více informací na obočkách DACHDECKER nebo PRVNÍ CHODSKÁ a DACHPARK.**

# SATJAM®

**střecha dneška**

## Novinky z DACHDECKERU

### Dny otevřených dveří na pobočkách DACHDECKER

Letos si tři pobočky DACHDECKER po dlouhé době vyzkoušely, jaké to je mít den otevřených dveří. Ty se konaly v Sokolově, Litoměřicích a Chomutově ve dnech 13., 14. a 15. 6. 2011. Pozvaní byli především naši stálí zákazníci a to pro to, abychom jim společně s pozvanými dodavateli předvedli i jiné produkty, než na které jsou zvyklí, nebo novinky, které mi je mohli zajímat. Samozřejmě jsme nezapomněli na občerstvení formou klobásek, steaků, točeného pivečka apod. Hladových krků přišlo za ty tři dny opravdu hodně a to hladových jak po novinkách, tak po výborném jídle. Příští rok se těšíme opět na shledanou!



### Nové www stránky DACHDECKER

začátkem měsíce června spustil DACHDECKER nové webové stránky! Nový, jednodušší a přehlednější vzhled, nové funkce ale především kompletní sortiment s aktuálními prodejními cenami a možností smluvních zákazníků objednat zboží online! Více informací najdete na [www.dachdecker.cz](http://www.dachdecker.cz).



## Zdražení produktů ISOLA

Dle informací přímo od výrobce, dojde u některých produktů kvůli navýšení cen vstupních komodit a pohonných hmot k navýšení prodejních cen o 4%. Ceny budou v platnosti od 1.8.2011

**+4%** **isola**

## Akce DEWALT

Nakupte toto kvalitní nářadí za extra nízké ceny !!! Akce končí až 30.8.! Nepropástejte svoji jedinečnou šanci nakoupit chytré balíčky s nářadím, které potřebujete! Pouze na pobočkách DACHDECKERU nebo na [www.dachdecker.cz](http://www.dachdecker.cz)

**DEWALT**



Až do 31.7. probíhá v PRVNÍ CHODSKÉ akce, kdy zákazníci za odběry okapů Lindab Rainline mohou získat za pouhou 1 Kč značkové oblečení Snickers nebo profi nářadí Freund.

Vyzkoušejte si práci s kvalitou – nyní je k tomu ideální příležitost.

Do konce července jsou v platnosti akční ceníkové ceny vybraných krytin Lindab v barvě 8017 (hnědá):  
 Ideal 40 (25mikronů) – 219,-Kč/m<sup>2</sup>  
 Mega 40 (25mikronů) – 229,-Kč/m<sup>2</sup>  
 LPA (25mikronů) – 239,-Kč/m<sup>2</sup>  
 Uvedené ceníkové ceny jsou bez DPH.

**Lindab**®

## Novinky z PRVNÍ CHODSKÉ

### Dny otevřených dveří na pobočkách PRVNÍ CHODSKÁ

Jako každý rok, tak i letos se uskutečnily od 13.5.-10.6. na našich pobočkách v Písku, Kostelci, Klatovech, Plané, Plzni, Klenčí a Lukově dny otevřených dveří. Mezi pozvanými byly jak realizační a stavební firmy, tak i koncoví zákazníci. Na každé pobočce prezentovali naši dodavatelé kromě svých produktů i novinky a pokud si zákazník nevěděl rady s jakoukoli montáží, odnesl si i praktické rady. A protože jsme chtěli tyto dny zpestřit, vyhlašovali dodavatelé i manažeři poboček soutěže o věcné dary. Kromě těchto cen bylo pro všechny přichystáno občerstvení formou grilovaného masa, klobás a točeného piva. Není tedy divu, že o zábavu nebyla nouze a zákazníci se zdrželi až

do odpoledních hodin.

Tyto akce pořádáme hlavně proto, abychom si s našimi zákazníky popovídali a navázali vřelejší kontakt, což se nám jistě povedlo a ceníme si toho. V září chystáme na pobočkách pravděpodobně ještě dva dny otevřených dveří, které proběhnou ve stejném duchu jako tyto uskutečněné. Pokud máte zájem zúčastnit se DOD, jste srdečně zváni! Více aktuálních informací můžete získat na [www.chodska.cz](http://www.chodska.cz).



## Schody do života zvítězily v celostátním charitativním projektu

Schody do života zvítězily v celostátním charitativním projektu PRVNÍ CHODSKÁ již dlouhou dobu podporuje dětské domovy prostřednictvím projektu Schody do života. Díky této charitativní činnosti jsme byli nominováni na získání ceny Ď, která se vyhláškou 21. 6. 2011 v Národním divadle.

Již jedenáctý ročník tohoto významného projektu byl pro nás velmi potěšujícím, příjemně naladěným večerem. Po dni, kdy jsme vyhráli „Krajské kolo ceny Ď 2011“ a přebrali si cenu v hotelu U Pramenů v Plzni, ocenilo Kolegium celostátního finále náš dlouhodobý projekt a nadšení v práci na tomto projektu

prvním místem ceny Ď „Kráľ krajů GRAND PRIX Ď 2011“. Věříme, že celostátní Kolegium pro udílení cen v 11. ročníku 2011 mělo opravdu hodně práce vybrat ten nejzajímavější projekt, sponzora, mecenáše ze 14 krajů, protože i ostatní projekty a práce v této oblasti jsou velmi úctyhodné. Právě proto jsme velice rádi, že jsme tuto cenu získali právě my. Opět nás velmi hřeje, že naše práce, náš vztah ke klukům má smysl a důvod v tomto projektu pokračovat. Jsme rádi, že naši práci ohodnotilo Kolegium složené z tak známých osobností. Děkujeme!



**RAPI-TEC®**  
vruty bez předvrtání

Unikátní kombinace  
pokročilých technologií



**HPM I TEC**  
S.R.O.  
SPECIALISTA NA STAVEBNÍ VRUTY

[www.hpmttec.cz](http://www.hpmttec.cz)

## KM BETA - odolá i náročným klimatickým podmínkám

Díky vysoké pevnosti odolá střecha KM BETA bez problémů jak krupobití či silné bouře a ostatnímu nečas, tak i silnému mechanickému tlaku, např. při velkém množství sněhu během zimy nebo při pohybu na střeše. Pro svoji vysokou únosnost, která zdaleka přesahuje normou požadovaných 2000 N, je krytina KM BETA vhodná i do velmi náročných klimatických podmínek.



Termín „únosnost“ vyjadřuje mechanickou odolnost střešních tašek v tlaku. Minimální hodnota ( $F_{\min}$ ) pro drážkové profilované tašky (tj. střešní tašky s vlnou a vodní drážkou) s výškou profilu větší než 20 mm a krycí šířkou tašky  $\geq 300$  mm je 2000 N. Tento údaj uvádí technická norma ČSN EN 490. Střešní tašky KM Beta samozřejmě normu bez problémů splňují. V praxi to znamená, že krytina bezpečně přenesle ležící snih i zatížení větrem. Únosnost se v praxi měří tak, že krytina se uloží na podpory s roztečí 2/3 závěsné délky a z lící strany krytiny uprostřed podpor se působí silou, která má definovanou rychlost zatěžování. V okamžiku, kdy dojde k destrukci, se naměřená síla zaznamená. Norma předepisuje (pro typ tašek odpovídající krytině KM Beta) únosnost 2000 N po 28 dnech. KM Beta dosahuje po 28 dnech hodnot 2500 N a více. Pevnosti časem ještě rostou.

Kromě vysoké únosnosti vyniká krytina KM Beta i nízkou nasákavostí a výbornou mrazuvzdorností. Tyto vlastnosti pro-

dłużují její životnost až na 100 let. I díky tomu nabízí výrobce, společnost KM Beta, záruku 30 let právě na kvalitu materiálu, pevnost, mrazuvzdornost a neprosákavost betonových tašek a betonových doplňků.

### Kompletní střešní systém

Střešní systém KM BETA zahrnuje dva různé typy střešní krytiny (KMB BETA, KMB HODONKA), v celkem sedmi atraktivních odstínech (cihlově červený, višňový, hnědý, šedý, černý, zelený a případně i modrý) a čtyřech variantách povrchové úpravy a dále více než 50 doplňkových výrobků, které profesionálně řeší technické detaily i těch nejnáročnějších střešních konstrukcí. Střešní krytina KM Beta je určena pro šikmé střechy se sklonem 12 - 90°.



### Nejen střecha

Kromě kvalitní střešní krytiny nabízí KM Beta hned dva typy zdicích systémů. Klasikou je pálený cihelný zdicí systém PROFIBLOK. Ten vyrábí Cihelna Hodonín, závod s více než stopadesátiletou tradicí. PROFIBLOK zahrnuje sortiment jak pro vnitřní a vnější nosné zdivo, tak pro příčkové zdivo, které doplňují věncovky a překlady. Pro výstavbu tepelně-úsporných, nízkoenergetických a pasivních domů je určen osvědčený systém vícevrstevných konstrukcí KMB SENDWIX. Základem systému je vápenopískové zdivo, moderní stavební materiál s vynikajícími parametry, na které se přikládá tepelná izolace. KMB SENDWIX je velmi variabilní, ve třech základních typech systému nabízí celkem 64 různých řešení lišících se především tepelně-technickými vlastnostmi. Novinkou v nabídce společnosti KM Beta jsou maltové a omítkové směsi PROFIMIX. Portfolio zahrnuje zdicí malty a lepicí hmoty pro veškeré stavební materiály, dále cementové potěry, stěrkovalci hmoty, jádrové a štukové omítky a tepelně izolační malty a omítky. Více na [www.kmbeta.cz](http://www.kmbeta.cz).

## To bylo tenkrát před dvaceti lety...



foto č.1 – jendatel společnosti DACHDECKER pan Jaroslav Fabry

### To bylo tenkrát před dvaceti lety...

Když si na naše začátky vzpomenu, musím se i po těch 20. letech usmívat. Z dnešního pohledu naše začátky byly vsuktu pionýrské. Třetího září 1991 jsme odemkli bývalé garáže pro nákladní auta Okresního stavebního podniku a přivítal nás velký nepořádek. Takže moje první práce v „prodeji“ byla s koštětem, kýblem a hadrem. Velkým, generálním úklidem se začala psát historie společnosti Dachdecker.



foto č.2 – takto vypadala centrála a sklad Sokolov 9 let od založení společnosti.

### Bylo nás pět...

To není jen název slavné Poláckovy knihy, ale i tehdy v září 1991 nás bylo pět začínajících zaměstnanců. Ředitel, účetní, obchodní zástupkyně, já jako vedoucí skladu a řidič. Prodejnu jsme měli ve staveništní buňce, která byla umístěna v hale, prodávali jsme na ručně psané prodejky a evidenci zboží jsme

vedli na papírových skladových kartách. Když si vzpomenu, jak dlouho trvalo vypsání všech potřebných papírů, když někdo kupoval celou střechu, připadá mi z dnešního pohledu až nemožné, že zákazníci ochotně a trpělivě vyčkávali až budou „papíry“ hotové a budou si moct vyzvednout koupené zboží. Naštěstí „papírové období“ netrvalo příliš dlouho a koupili jsme první počítač. Stál přes 100tis Kč a nesli jsme ho do kanceláře jako svátost. Všichni jsme byli nadšeni, jak nám šetří práci a jak to pěkně „odsejπά“. To jsme však ještě netušili, že se k ručnímu psaní dodacích listů brzy vrátíme. Protože buňka jako prodejna se brzy stala nevyhovující, rozhodlo vedení společnosti vystavět přímo v hale kanceláře. Ty se stavěly za plného provozu. Uprostřed haly byla míchačka, písek, tvárnice, no prostě vše, co ke stavbě patří a do toho chodili zákazníci pro střešní materiál. S kolegou jsme několik týdnů neměli kde sedět a tak se dodací listy opět psaly ručně a třeba na hromadě písku. Z úsporných důvodů jsme si i řadu věcí dělali na stavbě sami. A tak si vzpomínám i na to, že tradiční podání ruky se mnohdy nekonalo, neboť jsme je měli od malty nebo písku.

Po třech měsících jsme se ale přestěhovali do nových kanceláří. A jakou jsme měli radost. Nad kanceláře jsme udělali vzorky střech a tak lidi chodili a pochvalovali si, jakou máme krásnou prodejnu. Byly to snad první vzorky střech, které v té době byly u prodejců střech k vidění.



foto č.3 – hned od počátku jsme se zaměřili na realizační firmy, tedy porkývače, klempíře atd.. Aby byla zaručena kvalitní pokládka, pořádali jsme pro firmy školení, o které byl veliký zájem.

### Bez spojení není velení...

A tak jsem jako tehdejší ředitel společnosti dostal svůj první mobilní telefon. Vždycky když beru do ruky svůj současný, tak si na ten první vzpomenu. Vážil snad 3 kg a nosil jsem ho v tašce. Připadal jsem si hrozně světově, když jsem přišel na jednání a položil tento výkvět techniky na stůl. Rázem sice nebylo kam položit kafe, ale všichni viděli, že máme mobilní spojení a „máme na to“. První mobily totiž stály kolem 50 tis Kč.



S úsměvem vzpomínám i na první naše výstavy, kdy jsme si celý výstavní stánek dělali sami, židle si na výstavu půjčovali z našich kanceláří a zájemcům rozdávali černobílé letáky, které jsme si museli předem namnožit na kopírce. I na fronty lidí, které se před naším stánkem vytvořili vždycky, když jsme začali rozdávat reklamní zapalovače, tužky, metry a jiné reklamní předměty.



foto č.4 – první výstava For Arch 1994 na pražském Strahově

Rád vzpomínám i na naše první slevové prodejní akce, které byly opravdu „dramatické“. Nedávno jsem našel inzeráty z prvních let působení naší firmy a nevěřil jsem svým očím. Zimní výprodej skladových zásob = sleva 4%, výstavní sleva = 6% atd. Téměř všichni zákazníci platili předem, na fakturu dostávalo jen pár firem a ty platily včas. Zákazníky jsme se snažili nalákat na ceny jako od výrobců (používali jsme jejich ceníky) a např. základní tašky Bramac se tehdy prodávaly za ceníkovou cenu + 1,50 Kč za dopravu. A když někdy přijely naše nákladní auta s hydraulickou rukou, vzbuzovaly pozornost kolemjdoucích.



foto č.5 - první dodávka nešahá těm dnešním ani po nárazník, přesto jsme s ní odvezli tolik materiálu, že byl vůbec zázrak, že tolik vydržela!



foto č.6 - zato první kamion byl pravou chloubou a ozdobou západočeských silnic, všichni jezdili v Tatrách, V3Skách ale my, my jsme měli Mercedes-Benz! A když se začal sundávat materiál hydraulickou rukou, pokaždé se kolem kamionu vytvořil hlouček zvědavců.

#### **Všechno se mění, jen naši věrní zákazníci zůstávají...**

Mám velkou radost, když je na našich prodejnách i po tolika letech vidím, když vidím, jak rostou jejich firmy, jak je ta jejich náročná práce i po tolika letech baví a vzpomenu si jak jsme tehdy v roce 1991 společně začínali. Oni se svými firmami a my s prodejem střech. A tak si určitě i řada z nich při čtení tohoto článku zavzpomínala na to jaké to bylo tenkrát před dvaceti lety s jejich začátky podnikání. Určitě bylo v mnoha případech podobné jako to naše. To bylo tenkrát před dvaceti lety...



foto č.7 – historická fotka první společné akce se zákazníky, která se konala v nově zbudované provozovně v Sokolově. Hodně jídla a pití, to je základ každé pořádné akce, kterého se držíme dodnes!

## To bylo tenkrát před dvaceti lety...



foto č.1 - jednatel V.Zábranský v roce 1994 připravuje podklady v rámci výstavy Domex (Furth im Wald – SRN)

### Začínali jsme jako stavaři...

PRVNÍ CHODSKÁ vznikla původně jako stavební firma založená na „zelené louce“ dvěma společníky (jiné ambice jsme jako stavaři ani nemohli mít), mojí maličkostí a kolegou z tehdejšího zaměstnání Jiřím Pittnerem. Naše firemní začátky spadají do přelomu let 1990/1991. Takže dnes máme již také své dva křížky za sebou.

Začátky byly úžasné. Před zákazníky jsme se museli doslova schovávat, protože poptávka po našich službách byla veliká. Několik let jsme vůbec nepotřebovali reklamu a stále jsme rostli. Proto poměrně brzy došlo na moji pozdější specializaci. Začal jsem se více než stavařině věnovat zajišťování potřebných stavebních materiálů, vznikly naše první stavebniny, kde jsme prodávali základní stavební materiály. V roce 1992, po vstupu Bramacu na český trh, jsme se postupně stále více začali specializovat na prodej střech a stali se na dlouhá léta největšími prodejci Bramacu v ČR.



foto č.2 - tak v této buňce v Klenčí začal prodej První chodské, fotka je z roku 1993, kdy se začaly zpevňovat plochy. Jsou vidět i sbíjené vazníky připravené pro první haly v Klenčí

### ...pak se hrnuly vlaky plné střešní krytiny...

Naše začátky obchodu jsou spojené se stavební buňkou a jedním jménem. Mirek Hojda začínal v podstatě od píky v jedné buňce na kraji Klenčí, kde dozoroval stavbu našich prvních hal a zázemí firmy a zároveň prodával stavební materiál drobným stavebníkům. Byly to vskutku pionýrské časy. Dnes je k pousmání situace, kdy jsme si z Maďarska objednali vlak (ano opravdu vlak) naložený Bramacem a na klenečském nádraží ho pak několik hodin vykládali a vozili do areálu firmy. A těch vlaků bylo několik. Bylo až překvapivé, že reklamace zlomu z těchto dodávek byly opravdu nepatrné. Proto jsme si také vyprojektovali pěknou vlečku až do firmy, přímo před naše haly. Mezitím se ale změnila situace, silniční doprava převládala tu železniční a tak naše plány na vlečku naštěstí zůstaly jen na papíře. V té době jsme otevřeli první pobočky v Plzni, v Rudné u Prahy a v Písku. Obchod běžel, trh rostl, nádherné časy pro všechny, kdo něco dělali.



foto č.3 - v roce 1994 jsme postavili správní budovu sídla firmy – z této budovy se pak prodávalo více než deset let



foto č.4 - v roce 2000 přišla do Čech povodeň a ušetřen nezůstal ani náš plzeňský sklad. Největší naměřená výška vodní hladiny se blížila 4 m. v této době se projevila velká solidárnost odběratelů i dodavatelů, kteří s námi měli velkou trpělivost a pomohli nám přečkat nejhůřší chvíle v dějinách firmy. Děkujeme.

### Následovala expanze do Německa...

Vzhledem k naší poloze na hranicích se přímo nabízela otázka, zda to zkusíme venku. Většina německých firem šla k nám do Čech, otvíraly zde své pobočky a zastoupení ale my jsme se rozhodli, že založíme obchodní firmu v Německu. Blízký Waldmünchen se tak stal naší základnou pro „evropskou expanzi“. Několik dalších let jsme dobývali bavorský trh a následně jsme tento projekt pro neshody s německými společníky museli opustit. Nicméně zkušenosti to byly k nezaplacení a těžíme z nich dodnes.



foto č.5 – společníci firmy Jiří Pittner a Vladimír Záborský převzali v roce 1993 první odměnu za prodej střešních tašek Bramac. Rozbruska se do začátku hodila (v té době jsme ještě i realizovali pokládku střech vlastními zaměstnanci)

### Návrat do Čech a na Moravu...

Dále již vývoj přímo letěl. Přišly další pobočky, nové produkty, noví zaměstnanci, noví zákazníci. Až to dosáhlo dnešního stavu. Třináct vlastních poboček, frančizové prodejny, dceřině firmy, další aktivity. Při pohledu zpět je mi jasné, co se nám poda-



foto č.6 – historická fotka Mirka Hojdy z výstavy For Arch v Plzni z roku 1996.

řilo a co ne. Hlavně se podařilo dát za ta léta dohromady tým skvělých lidí. Kolegů, kteří pro firmu dýchají a zároveň jí dávají myšlenky. Zákazníků, kteří s námi byli v dobrém i ve zlém. Kterí s námi rostou a se kterými rosteme my. Prostě dohromady tvoříme partu, která toho má již hodně za sebou a ještě více před sebou. A to je to nejcennější, co se mi ve firmě povedlo. Mám-li zhodnotit dvacet let, které jsem s firmou ušel, musím říci, že mám pocit hrdosti. Něco jsme i díky Vám všem dosáhli. Těšíme se na další spolupráci.



foto č.7 - kolektiv zaměstnanců v roce 2011.

PREFA

**STŘECHA,  
SILNÁ JAKO BÝK!**

# HLINÍKOVÁ STŘECHA SE ZÁRUKOU 40 LET

**BOHATÝ VÝBĚR BAREV  
V CELÉM SYSTÉMU VČETNĚ OKAPŮ**

STŘECHY | FASÁDY | SOLAR



## 10 DOBRÝCH DŮVODŮ PRO ZNAČKU PREFA



- ! ODOLNOST VICHŘICÍM
- ! REZUVZDORNOST
- ! NEROZBITNOST
- ! LEHKOST
- ! KRÁSA

- ! STÁLOBAREVNOST
- ! OPTIMÁLNÍ PRO REKONSTRUKCE
- ! KOMPLETNÍ SYSTÉM
- ! EKOLOGIČNOST
- ! ZÁRUKA 40 LET

## VYSOKÉ POPOVICE VÍCE JAK ROK V NOVÉM

Dnes bychom Vám rádi blíže představili pobočku PRVNÍ CHODSKÉ ve Vysokých Popovicích (cca 20 km od Brna). Tento sklad je již více než rok (od 1.dubna 2010) v novém prostředí – co všechno se změnilo?

Jaká byla naše dřívější provozovna ?

Na návštěvníka čekaly nevyhovující a nedůstojné prostory (bývalý areál ZD) - prach, vlhkost, mizerná podlaha i příjezdová cesta, šterkové venkovní plochy, nízké stropy na skladu – nemožnost využití pořádných regálových systémů atp. I přes topení v kamnech bylo v zimních měsících uvnitř v kancelářích zima našim prodejčům i zákazníkům. A co hlavně – nebylo tak úplně lehké nás najít – byli jsme zastrčení a z hlavní silnice skoro neviditelní.

A jak to u nás vypadá teď?

Moderní a prostorná patrová budova s prodejnou 100m<sup>2</sup> v přízemí a kanceláři v patře, dostatek světla a důstojné sociální zázemí. Areál o celkové ploše 4500m<sup>2</sup>, nové regály a moderní manipulační technika na skladě (elektrický vozík Linde), čistá klempířská dílna s odvíječkou plechů a ohýbačkou, venkovní manipulační plocha v zámkové dlažbě, pohodlné parkování pro zaměstnance a zákazníky.

Minimum prachu a přehledné uložení zboží - to vše dělá radost nám a věříme, že i našim místním zákazníkům. Naši pobočku najdete přímo u silnice první třídy – výjezd z Popovic směrem na Třebíč. Z této komunikace nás prakticky není možné přehlédnout.

Děkujeme všem našim zákazníkům, kteří s námi měli ve starém skladě a v době stěhování trpělivost, a rádi jim to vrátíme výrazně lepší úrovní služeb a partnerskou péčí. Dá se říci, že k dalšímu zlepšování nyní máme společně „dobře našlápnuto“.



## NOVINKY V SORTIMENTU DACHDECKER

Stavební výtahy  
a jeřáby  
Böcker



více informací u prodejců, nebo [www.dachdecker.cz](http://www.dachdecker.cz)



## Nora Bláhová



**Manažer pobočky Chomutov  
DACHDECKER**

**Věk:** 36let

**Od kdy jste na firmě:** 1.1.1995

**Co patří mezi Vaše záliby, koníčky:** teď mě momentálně nejvíce vytěžuje moje malá která je pět let

**Oblíbené jídlo a pití:** ráda si dám tatarák ,ale nejsem nějak vybíravá a napiju se ráda bílého vína

**Domácí mazlíček:** dlouhosrstý jezevčík Bártík a křeček Lojza

**Nej hudba:** česká Michal David, Nedvědy, Pestaloci

**Oblíbený dopravní prostředek:** nemám auto akorát potřebuji

**Kontakt:** blahova@dachdecker.cz+420 / 725 709 761

### Pamatuješ si, jak tě přijímali?

Dneska už to bude asi úsměvné, když to porovnávám s dnešními pohovory, jelikož mě před 16 lety na diskotéce oslovil p. Vítámvás, který dělal v Dachdeckeru vedoucího, zda bych nechtěla dělat účetní a jelikož tam, kde jsem pracovala, tak firma byla zrušena jsem místo přijala.

### Řekni nám nějakou perličku z dob dávných!

Za těch 16 let je toho opravdu spousta a mohla bych napsat s panem jednatelem Jaroslavem Fabrym román, ale asi nikdy nezapomenu na to, když k nám na prodejnu přišel pán, co u nás kupoval Cembrit, tehdy ještě azbestový a přinesl papír od doktora, že má popáleniny druhého stupně na intimních místech a hned se nám tam začal svlékat, aby nám to všem ukázal. Naštěstí jsem ho včas zarazila! Vzniklo to tím, že nechal nejprve šablony zmoknout a pak je jen tak nosil na půdu. A jak to v tu dobu bývalo, že šablon se po namoknutí linul takzvaný vápenný výkvět a z něj pak vznikaly takové nepříjemnosti.

### Tvůj největší zážitek?

Zážitků, jak už jsem uvedla je spousta, ale na který nejvíce vzpomínám je ten, jak jsme byli s Bramacem v Africe a setkaly jsme se s křováký, kteří byli hrozně hebcí, malí a byli hlavně v klidu jelikož si pokořovali svůj tabáček.

Další velký zážitek jsem prožila na pracovní cestě do Norska, kam nás pozvala firma Isola a ubytovala nás v lesích ve velkém stanu tee-pee, kde jsme hráli různé indiánské hry a byli jsme se podívat na tažné psy. Byla to nádhera, až na to, že jsme ráno odjeli v teplákách a dost špinavý do hlavního města Osla. Nějak extra jsme to ale nevnímali, to až když jsme dorazili na místo před luxusní hotel a vystoupili. Tak to nám bylo dost stydno, když na nás všichni koukali co to přijelo za chudáky se spacáky.

### Práskni něco na své bývalé kolegy!

Nemám co bych řekla, jelikož jsem se s nimi ani pořádně neznala, protože ve firmě moc dlouho nepobyli. Spíše bych ráda vzpomněla na moje kolegy Péťu Davida a Mílu Trčku, kteří pro firmu udělali spoustu práce a pokud by nás tragicky neopustili určitě by s radostí 20.let Dachdeckeru oslavili.

### Co je podle Tebe největší rozdíl v životě firmy před 20 lety a teď?

Rozdíl je v tom, že když jsem nastupovala, byl sklad pouze Sokolov a Chomutov, což byla skupina cca 18 lidí a neznali jsme lhaní, neupřímnost a vycházely jsme si maximálně vstříc. Na každou maličkost nebyl potřeba žádný papír, stačilo jenom slovo a to v dnešní době absolutně nejde a myslím to všeobecně.

Nebyly mobilní telefony a když začínaly, tak jsem ho nosila v igelitce jelikož byl hrozně velký a těžký. Nebyly notebooky a data mezi pobočkami se přenášela jenom na disku, ale to je standardní vývoj společnosti.

### Pamatuješ si ještě na svou první prodanou střechu?

Tak to vůbec, to už by jste po mě chtěli moc. Ale v té době se prodával pouze Bramac, Tondach, Isola, Onduline, nějaké šindele a pár doplňků. Bylo to všechno mnohem jednodušší.

### Co by sis přála za dalších 20 let?

Hlavně aby mi sloužilo zdraví a nejenom mě. A co se týká Dachdeckeru, tak spoustu dalších poboček a hlavně více kolegů, kteří by mohli říci to, co já dnes, že už jsem ve firmě šestnáct krásných a úspěšných let.



Nora Bláhová před 16. lety

## Hojda Miroslav



### Pamatuješ si, jak Tě přijímali?

K „přijímání“ jsem se dostavil do rodinného domku pana Pittnera, kde mi oba tehdejší a současní majitelé podali ruku a byl jsem přijat. Vybavuji si občanský průkaz s krásným firemním razítkem s chodským znakem psí hlavy a ostrý podpis jednatele á la Zorro z 1. 6. 1992.

### Řekni nám nějakou perličku z dob dávných!

Vzpomínám si na období, kdy jsem rozjížděl pobočku v Plzni v roce 1995 (tehdy ještě v areálu Dřevoprodej – 500m od našeho stávajícího skladu) a bylo domluveno zřízení konsignačního skladu zboží tehdy Kontakt Moravia (dnes KM Beta). Já jsem tehdy dojížděl ze sídla firmy v Klenčí pod Čerchovem do Plzně každý den autem a byl jsem současně vedoucí, prodejce, skladník. A jednoho krásného dne tam na mě čekalo překvapení: prvozávoz na konsignační sklad v podobě za sebou stojících 17 kamionů zboží, z toho 2 kamiony různých plastových doplňků. Na ten „velkej fofr“ a nervozitu řidičů i mojí občas vzpomenu i teď.

### Tvůj největší zážitek z firmy?

Jednoznačně moje služební cesta na Ukrajinu. Vezl jsem tam pozvání a víza našim zaměstnancům-ukrajinským zedníkům, kteří u nás v 1993-1994 pracovali. Myslel jsem si, že jim na hranici v Čierne nad Tisou pouze předám uvedené dokumenty a ihned se vrátím na Chodsko. Díky různým ukrajinským specifikům v dopravě jsem se ocitl na druhé straně hranice v Čopu. Okamžitá cesta byla nemožná. Na vlak na Slovensko tam na nádraží čekalo ve frontě 4.000 lidí! Zůstal jsem tedy nakonec kousek od Mukačeva 9 dní, a když jsem pak přejel v našlapaném autobuse (kam jsem se protlačil za bakšiš 10 USD) hranici v Užhorodě zpět na Slovensko, musel být ten padající kámen ze srdce slyšet až u nás doma pod Čerchovem. Jméno jednoho ze zedníků, který mě ubytoval – Chimeněc Jánoš Pijetrovič – si pamatuji dodnes. A cestovné ve výši 23 USD bylo již jen třešničkou na tom dortu, plném ruské vodky a suché ryby.

### Vedoucí prodeje střešních systémů pro region západ, PRVNÍ CHODSKÁ

**Věk:** 39

**Od kdy jste na firmě:** 1992

**Co patří mezi Vaše záliby, koníčky:**

*sport aktivně: golf, fotbal, tenis/sport pasívně: v TV jakýkoliv*

**Domácí mazlíček:** ovládnutí od TV

**Oblíbené jídlo a pití:**

*zapečené těstoviny, pizza - víno*

**Nej hudba:** *Spiritual Kvintet, Radúza, Olympic, Katapult*

**Oblíbený dopravní prostředek:** *okamžitě bych si oblíbil Lincoln s řidičem*

**Kontakt:** *mhojda@chodska.cz | +420/ 602 466 077*

### Práskni něco na své bývalé kolegy!

Jeden bývalý vedoucí pobočky v Klatovech, když jsme tam začínali v malých skromných poměrech, neustále každý měsíc prorokoval, že ten další již určitě udělá obrát 1 milion. Když se pak ten slavný okamžik blížil, tak on chtěl dát najevo svou radost a pýchu. Sdělil jí tedy širokému okruhu e-mailovou zprávou v tomto znění: „Vypadá to, že konečně v Klatovech vybuchne ta očekávaná BONBA!“ No a tohle slovo s důrazem na to opravdu napsané písmenko N se již léta a často na firmě používá. Jestli je to jediné, co po kolegovi zůstalo, si netroufám tady hodnotit.

### Co je podle tebe největší rozdíl v životě firmy před 20 lety a teď?

Rozdílů jsou obrovské a to ve všech oblastech, na které se podíváme. Zásadní změna je samozřejmě ve firemním zaměření. Původně byla firma ryze stavební s regionální působností. Dnes je firma z 90% obchodní a působnost má celorepublikovou. Dříve nás ohromil obrát 1 milion za měsíc, dnes bereme jako běžné v sezóně 4 miliony denně. Tenkrát jsem si myslel, že slovo dlužník je nadávka, dnes je nejpoužívanějším v celé branži. Telefonování jediným firemním přístrojem s rotačním číselníkem bylo dobrodružstvím, kdo že se to ozve na druhé straně drátu. Když se člověk nedovolal nevedilo, zítra byl taky den.

### Pamatuješ si ještě na svou první prodanou střechu?

Úplně první střechu, konkrétně to byla Bramac alpská taška cihlově červená (tehdy s jen s posypem – granulát bez nástřiku), kterou jsme dodali na RD do vesničky Pec pod Čerchovem, si pamatuji opět naprosto přesně.

### Co by sis přál za dalších 20 let?

V roce 2031 bych přál oslavit své 60. a firemní 40. narozeniny třeba krátkou polední inventurou pokladny v nějaké naší zavedené pobočce na Kanárských ostrovech před odjezdem na obchodní jednání na golfu.

## CECH KLEMPÍŘŮ O SPOLUPRÁCI S DACHDECKEREM

Na podzim 1998 byla v Sokolově ustavena regionální pobočka Cechu klempířů, pokrývačů a tesařů pro oblast Karlovy Vary, Sokolov a Cheb. Je součástí celostátního Cechu KPT ČR se sídlem v Praze, který byl založen v roce 1995.

K dnešnímu dni regionální cech sdružuje 16 řádných členů přijatých z řad uchazečů - velkých renomovaných firem i samostatně podnikajících fyzických osob, 2 zvláštní členy s regionální působností, jedním z nichž je DACHDECKER a jednoho čestného člena.

Spolupráce s firmou DACHDECKER funguje u většiny členů cechu již od počátku devadesátých let, kdy byla otevřena první speciálka zaměřená na prodej střešních krytin a souvisejícího materiálu v regionu. Členové cechu se mohou na DACHDECKER, svého dodavatele střešních materiálů vždy spolehnout a společně uskutečňují řadu významných i běžných realizací nejen v karlovarském kraji.

Cech a DACHDECKER nejsou jen obchodní partneři, společně se setkávají na pravidelných schůzích cechu, pořádají akce zábavného charakteru a konzultují společně problematiku, které jsou spojeny s řemeslem.

### Poslání Cechu

- sdružovat řemesla činná v oblasti střešních konstrukcí a izolací
- vykonávat činnost ve prospěch svých členů a dbát na dodržování zásad odbornosti, regulérnosti a vyspělosti řemesel ve vztahu k zákazníkovi
- dohlížet na kvalitu práce svých členů
- zastupovat své členy ve vztahu ke státním orgánům
- dbát o výuku nastupující generace a odborný růst svých členů

### Úkoly regionálního cechu

- zajišťovat odborné semináře, školení a exkurze pro své členy
- spolupůsobit při zavádění nových technologií a zajišťovat k nim poradenskou činnost pro své členy
- soustřeďovat poznatky svých členů - analyzovat, zpracovávat je a informovat o nich
- poskytovat zájemcům ( úřadům, státní správě, institucím i fyzickým osobám ) poradenskou činnost formou posudků, informace a pomoc v daném oboru
- účastnit se odborných konzultací při zadávání a hodnocení zakázek ( veřejných i soukromých )
- navazovat konkrétní spolupráci s učňovskými školami a re kvalifikačními zařízeními
- podporovat propagaci cechu ( tisk, odborný tisk, rozhlas, reklamní činnost atd. )
- spolupracovat s regionálními pracovišti státní památkové péče

K dvacátému výročí od založení firmy DACHDECKER přeje Cech klempířů, pokrývačů a tesařů karlovarského kraje mnoho úspěchů a jeho členové se těší na další léta vzájemné spolupráce.





## RUUKKI - Střechy, které přinášejí Středomoří do Vašeho domova

Každý z nás alespoň jednou slyšel příběh o Středomoří, nebo měl tu čest strávit dovolenou v některé ze zemí v tomto regionu. Ve všech vzpomínkách na dovolenou strávenou v této oblasti se vám vybaví moře, skály, lidé, kuchyně a domy, které mají jedinečné kouzlo.



Příběhy o jasných barvách řeckých střech nebo bělostných stěnách a pohádky o španělských domech s velkými zahradami a fontánami, s terasami a lehátky jsou skutečností každodenní reality lidí žijících v středomořské oblasti. Středomořský styl, známý jako španělský moderní styl, se zrodil v severní části středomořské oblasti a najdeme ho hlavně v zemích, jako je Španělsko, Itálie nebo Řecko. U tohoto typu domů se nejčastěji vyskytují prvky inspirované přírodou a přírodními materiály.

Začátkem roku přišla společnost Ruukki na trh s úplnou novinkou a představila veřejnosti nový tvar střešní krytiny, která má sice svůj původ na chladném finském severu, nicméně vyvolává svým tvarem představu slunečného středomořského regionu. Nová krytina má netradičně působivý vzhled a nese také netradiční název - výrobce ji pojmenoval ADAMANTE. Svěží design a vyšší přesnost profilu Adamante, ve srovnání s jinými dostupnými profily, věrně reprodukuje design středomořských keramických tašek. Navíc je na něj poskytována půlstoletá záruka a použita nejnovější technologie v oblasti povrchových úprav - ochranný systém s názvem Pural Matt. Základem ocelové



střešní krytiny Ruukki je zároveň pozinkovaný plech s vrstvou zinku 275 g/m<sup>2</sup>. Pak následuje pasivační vrstva, základní nátěr a poslední vrstvou je vrstva finální povrchové úpravy. Tu tvoří nejkvalitnější povrchová úprava Pural v matném provedení. Společnost Ruukki jako jediný výrobce ocelových střešních krytin vlastní na výrobu povrchové úpravy Pural Matt patent, což ji kvalitativně výrazně odlišuje od všech ostatních výrobců podobných střešních krytin.

Tato povrchová úprava má tloušťku 50 mikronů a společnost Ruukki na ní poskytuje 50-ti letou záruku na prorezivění a 20-ti letou záruku na barevnou stálost. Právě tato skutečnost by měla být pro zákazníka, který se rozhoduje pro koupi ocelové střešní krytiny, ta nejdůležitější. Přestože se jedná o střešní profil určený zejména pro náročnější majitele domů, kteří preferují odlišný styl a výjimečný design, cena je pro zájemce příjemným překvapením. Tento profil je lehký, má pouze 4,72 kg/m<sup>2</sup>, jeho přeprava a instalace jsou proto velmi snadné. Délka profilů je variabilní, uzpůsobená pro každý projekt střechy zvlášť tak, aby se zabránilo ztrátám materiálu. Ruukki Adamante je k dispozici v široké paletě barev, včetně dvou speciálních barev - červeného vína (Red Wine) a lilku (Aubergine), které byly uvedeny do prodeje začátkem letošního jara a jsou k dispozici pouze v portfoliu společnosti Ruukki. Kromě barev a povrchových úprav společnost Ruukki neustále rozšiřuje také produktovou řadu střešních profilů. V loňském roce zařadila do svého výrobního programu maloformátovou krytinu pod názvem FINNERA. Prodává se na paletách (233m<sup>2</sup>=310ks) po modulech o ploše 0,86 m<sup>2</sup> připravených pro mon-táž přímo ze skladu a tak bude montáž vaší střechy rychlejší a jednodušší. Finneru si díky malým rozměrům ze skladu odvezete přímo i malým osobním autem. Profil Finnera lze použít na střechy všech tvarů a rozměrů, v povrchové úpravě Purex, se zárukou až 40 let. Díky jednoduché přepravě, manipulaci na střeše a velmi malému prostřihu, si tato novinka od Ruukki velmi rychle našla příznivce mezi realizačními firmami i majiteli domů.

Poslední novinkou je střešní profil VINTAGE, což je velmi kvalitní střecha založená na nejnovějším know-how v oblasti materiálů a technologie zpracování, s designem, který připomíná tradiční, ručně vyráběné střechy se stojatým švem. Nadčasový design kombinovaný se snadnou instalací vytváří z této krytiny nejlepší volbu pro renovace střech.

Pro zákazníky je připravena od 1.7.2011 speciální slevová akce. Informujte se na prodejních místech První Chodská, Dachdecker, DaCH, nebo přímo na [www.ruukkistrechy.cz](http://www.ruukkistrechy.cz).

# RUUKKI



# POKRÝVAČSKÉ MUZEUM



**Již třetím číslem pokračujeme v našem seriálu o výrobcích střešních tašek minulého století. Po dvou dílech ze západních Čech míříme tentokrát do moravské metropole, kde se také vyráběly mimořádně kvalitní tašky a kde bylo množství výrobců. Dnes se zastavíme u firmy Kohn&Sohn.**

V roce 1850 byly na mohutném ložisku cihlářské hlíny v prostoru obce Bohunice založeny tři cihlářské závody. Pod Červeným kopcem cihelna Jílkova, vedle cihelna Čermákova. Cihelna G. Kohn & Sohn byla založena Gustavem Kohnem ve zvýšené etáži nad těmito dvěma cihelnami. G. Kohn skoupil okolní pozemky, čímž zabránil zbývajícím cihelnám v těžbě suroviny a ty byly nuceny časem výrobu zastavit. Jejich provozní objekty pak zakoupila firma G.Kohn & Sohn. Hlavní závod této firmy byl umístěn v Bohunicích, vedlejší závod byl v Brně. V obchodním rejstříku byla firma zapsána 29.3.1881 německy: G. Kohn & Sohn – Hauptniederlassung Bohunitz, Zweigniederlassung Brün.

Jednalo se o veřejnou společnost, jejímiž společníky byli Gottlieb Kohn a Adolf Kohn, oba vlastníci cihelny v Bohunicích. 30. ledna 1883 vystupuje ze společnosti G. Kohn a byl vyškrtnut z obchodního rejstříku. Zápisem z 22. července 1902 se majitelem firmy stává Max Kohn. Předmětem podnikání bylo pálení cihel a výroba hliněného zboží. Od založení podniku byla výroba především ruční. Postupem času byla postavena kruhová pec systému Hoffman o 20 komorách. V roce 1913 zakoupila firma Kohn & Sohn od stavitele Čermáka cihelnu se dvěma kruhovými pecemi rovněž typu Hoffmann. V období první republiky, v letech 1926-1929 bylo dosaženo největšího rozmachu, zejména ve výrobě krytiny. Například byla v této době zavedena výroba ražené krytiny na třech nových revolverových lisech typu Berger s automatickým okrajováním tašek. Byla také vybudována ze železniční stanice Horní Heršpice do závodu železniční vlečka, čímž bylo nahrazeno 35 párů koňských potahů, které přepravovaly výrobky ze závodu do železniční stanice v Horních Heršpicích. V tomto období se vyráběla rašená a tažená krytina a jako doplňková výroba byla vyráběny hřebenáče a prežvová krytina. V závodě byl v této době nejvýkonnější lis na rašenou krytinu s výkonem tisíc kusů za hodinu. Výroba zvláště ražené krytiny byla dodáním nového strojního zařízení produkována v nejvyšší kvalitě a



obr. č.1: falcovka G. Kohn& Sohn

zákazníkům byly poskytovány záruky až 50 roků trvanlivosti. Výrobky měly pro svou vynikající jakost nejlepší pověst doma i v cizině. V období největší produkce měl závod téměř 660 zaměstnanců. V letech 1929 až 1934 v době hospodářské krize došlo ke snížení počtu zaměstnanců. V letech 1935 až do protektorátu byla výroba znovu oživena, ale již ne na původní kapacitu. Židovský majitel utekl s celou rodinou před okupací do ciziny a závod byl přidělen v rámci arizace německému baronovi Arminu Freiherr von Freyberg. Veřejní společníci Max a Paul Kohnovi byli vyškrtnuti z obchodního rejstříku.

Od roku 1941 zněla firma Brün-Bohunitzer Ziegelwerke und Tonwarenfabriken, Armin Freiherr von Freyberg, Závod pracoval po celou válku, neboť jeho výrobky sloužily k odstraňování škod způsobených bombardováním. Po přiblížení fronty k Brnu byla výroba zastavena. Rozhodnutím



obr. č.3: taška Brün-Bohunitzer Ziegelwerke

zemského národního výboru v Brně z 10.8.1945 byla podle dekretu prezidenta republiky zavedena národní správa a národním správcem byl ustanoven Stanislav Stuchlík. Závod byl válečnými událostmi poškozen, ale brzy byl uveden do provozu a podílel se na odstraňování válečných škod zejména výrobou krytiny. Vyhláškou ministra průmyslu ze dne 9.7.1949 byly zřízeny Bohunické cihelny, národní podnik. Výměrem ministerstva stavebního průmyslu ze dne 1.6.1951 byl název tohoto podniku změněn na Cihelny Gustava Klimenta, národní podnik.

V naší sbírce máme zastoupeny falcovky G. Kohn& Sohn (obr. 1), stejně jako tašky stavitele Čermáka, jehož cihelnu firma převzala (obr. 2) i válečné tašky Brün-Bohunitzer (obr.3) . V příštím čísle zkusíme předat zajímavé informace o výrobcích tzv. žertovkách. Firma Žert z Kolínska měla ve svém regionu poměrně dominantní postavení.

**V případě, že máte více informací k jakékoli výrobě, vlastníte staré fotografie a dokumenty nebo máte zajímavý exponát a jste ochotni se o znalosti či materiály podělit, ozvěte se prosím na [muzeum@chodska.cz](mailto:muzeum@chodska.cz) . Rádi Vás kontaktujeme, případně za Vámi zajedeme.**

**Na závěr dobrá zpráva:** na 5 let jsme v minulých dnech získali od města Domažlice pro naše muzeum. V současné době se prostory připravují, po prázdninách zahájíme stěhování exponátů a koncem roku bychom rádi měli muzeum připravené k otevření.



obr. č.2: taška stavitele Čermáka

## POKRÝVAČSKÝ ZÁJEZD DO EGYPTA

### Pokrývačský zájezd do Egypta

V březnu jsme pro téměř stovku našich zákazníků upořádali společný zájezd do Egypta. Šlo o odměnu za splnění odběrových cílů a také tak trochu o oslavu našich firemních dvacátých narozenin. Jeli jsme po padesáti lidech ve dvou týdnech po sobě do letoviska TABA. Nějakou dobu před odletem jsme se díky protestům v Káhiře a na jiných místech trochu o osud našeho zájezdu obávali, nicméně naštěstí se nakonec situace



moři a do Jeruzaléma, do mořského safari v Eilat a skalního města Petra v Jordánsku – jak kdo chtěl. Byla to pro nás vítaná příležitost v klidu s našimi obchodními partnery probrat, co je páli a těší ať už v pracovním nebo v soukromém životě. V Egyptě se vytvořila velmi dobrá parta a to navzdory tomu, že někteří ze zúčastněných pokrývačů spolu třeba doma urputně bojují o zakázky. Věříme, že podobné společné akce přispívají k udržování rozumné rovnováhy ve střešařské branži – všechno není jenom o byznysu a některé věci chceme dělat i pro zábavu. Budeme se tedy těšit, že za čas opět něco podobného uspořádáme jak pro staré známé tak pro řadu nových partnerů, kteří se svými výkony nominují. Všem děkujeme za spolupráci.



včas uklidnila a na místě vše probíhalo naprosto v pohodě a bez problémů. Na program jsme měli relax v hotelu a okolí (bar, potápění, bar, volejbal, bar, ping pong, bar, beachvolejbal ..), ale také čtyřkolky, výlety na Mojžíšovu Horu, k Mrtvému



**SATJAM®**

střechy · okapy · trapézy

- střešní krytiny
- okapové systémy
- střešní doplňky
- trapézové plechy
- stěnové kazety, panely
- konstrukční profily
- rovinné plechy, svitky
- interiérové podhledy a obklady

[www.satjam.cz](http://www.satjam.cz)

Váš významný dodavatel střešních krytin, trapézových profilů, konstrukčních prvků, fasádních a okapových systémů.

**SATJAM®**  
grande



**SATJAM®**  
trapez



**SATJAM®**  
niagara




**DACHDECKER**
**Dolní Rychnov**

Dobrovského 1936  
 tel.: 352 350 151  
 e-mail: so@dachdecker.cz

**Chomutov**

Pražská 585  
 tel.: 474 638 733  
 e-mail: ch@dachdecker.cz

**Karlovy Vary**

Plzeňská 17  
 tel.: 353 228 341  
 e-mail: kv@dachdecker.cz

**Kladno**

Vínnařice-Barré  
 tel.: 312 275 503  
 e-mail: kl@dachdecker.cz

**Mělník**

Hořín 82  
 tel.: 315 626 602  
 e-mail: me@dachdecker.cz

**Litoměřice**

Litoměřická kotlina 383  
 tel.: 416 531 732  
 e-mail: lt@dachdecker.cz

**DACHPARK**
**Pučery-Zásmuky**

tel.: 321 790 652-3  
 fax: 321 792 651  
 pu@dachpark.cz

**Starý Máteřov**

skladová zóna letiště  
 530 06 Pardubice  
 pa@dachpark.cz

**PRVNÍ CHODSKÁ**
**Klenčí pod Čerchovem**

Klenčí pod Čerchovem 320  
 tel./fax: 379 794 881  
 klenci@chodska.cz

**Plzeň**

Jateční třída 28  
 tel./fax: 377 470 208  
 plzen@chodska.cz

**Rudná – Chrástany**

Chrástany 140  
 tel./fax: 311 670 948  
 rudna@chodska.cz

**Písek – Smrkovice**

Smrkovice 5  
 tel./fax: 382 264 394  
 pisek@chodska.cz

**Planá u Mariánských Lázní**

Nádražní 353  
 tel./fax: 374 794 022  
 plana@chodska.cz

**Klatovy**

Jateční ulice  
 tel./fax: 376 323 399  
 klatovy@chodska.cz

**České Budějovice**

Slévárenská 675  
 tel.: 387 001 287  
 budejovice@chodska.cz

**Kostelec nad Labem**

T. G. Masaryka 576  
 tel./fax: 326 734 228  
 kostelec@chodska.cz

**Vysoké Popovice**

č.p. 254  
 tel./fax: 568 643 120  
 popovice@chodska.cz

**Lukov**

676 02 Lukov  
 tel./fax: 568 420 102  
 lukov@chodska.cz

**Uher. Hradiště – Kunovice**

Osvobození 18  
 tel.: 572 548 660  
 kunovice@chodska.cz

**Zbiroh**

Bezručova 145  
 tel./fax: 371 794 909  
 zbiroh@chodska.cz

**Pelhřimov**

Na Lhotkách 239  
 tel./fax: 565 321 235  
 pelhrimov@chodska.cz

**Bavoryně u Zdic**

Na Lhotkách 102  
 tel.: 724 985 835  
 zdice@chodska.cz

**Frýdek-Místek**

17.listopadu 909  
 tel./fax: 558 622 866  
 frydek@chodska.cz

**Nymburk ( dceřiná firma )**

Boleslavská 400  
 tel./fax: 325 515 564  
 nymburk@chodska.cz

**Přijďte se podívat k nám na jednu z našich poboček, nebo navštivte naše webové stránky.**